



Onze klant, d'Arta Group is een gereputeerd Belgisch familiebedrijf dat sinds de opgerichting in 1988 is uitgegroeid tot een wereldspeler in de ontwikkeling, verwerking en commercialisering van vriesverse producten zoals groenten, fruit, kruiden en kant-en-klare (bij)gerechten. Troeven van de groep zijn een familiaal kader met korte beslissingsprocessen, professionele medewerkers en een uitstekende klantenservice en flexibiliteit in een snel evoluerende markt. Het zit in het DNA van de groep om te blijven investeren in mensen, in productontwikkeling en in innovatieve technologieën. d'Arta Group exporteert meer dan 2.000 producten naar meer dan 70 landen. Momenteel stelt de groep ongeveer 1.000 mensen tewerk in 5 productievevestigingen in België (HQ), het Verenigd Koninkrijk, Portugal en Italië.

d'Arta werkt samen met meer dan 850 landbouwbedrijven in een hecht partnership gebaseerd op wederzijds vertrouwen, respect en transparantie. De leidende positie van d'Arta Group is gebaseerd op een integrale aanpak voor kwaliteitsborging, opgebouwd rond vier pijlers: systemen, infrastructuur, machines en mensen. De focus op deze pijlers en het continue streven naar verbetering en innovatie stellen de groep in staat om het hoofd te bieden aan de steeds strengere wetgeving op het gebied van voedselveiligheid en de steeds hogere eisen van klanten.

Ter versterking van het Europese Sales & Account Management team is **d'Arta Group** op zoek naar een ervaren en getalenteerd :

# Sales & Account Manager België

## Food Service, Groothandel & Retail

### MISSIE

- Na een opleidings- en introductieperiode ben je verantwoordelijk voor het onderhouden en uitbreiden van de commerciële relaties met bestaande Food Service key accounts en distributeurs in België.
- Je staat tevens in voor het verder uitbouwen van het marktaandeel door het zoeken naar nieuwe commerciële opportuniteiten en het opvolgen van klantbehoeften, trends, markt- en concurrentie-analyse.
- Je introduceert nieuwe producten en op maat ontwikkelde 'Food Solutions' die beantwoorden aan de specifieke eisen van de klant.
- Je neemt actief deel aan beurzen en events die een belangrijk platform bieden om het brede product-assortiment te presenteren aan professionele eindklanten binnen het Food Service en Horeca segment.
- Je wordt ondersteund door een toegewijd backoffice en inside sales team en je werkt nauw samen met o.m. de afdelingen Marketing en R&D.
- Samen met het Europese Sales Management ontwikkel en implementeer je verkoopstrategieën en -initiatieven om de omzetdoelstellingen te halen en marktpenetratie te maximaliseren.

### PROFIEL

- We zijn op zoek naar een impactvolle kandidaat met een succesvolle (key)account en/of sales ervaring in de Food Service markt of aanverwante sectoren.
- Idealiter heb je een sterke affiniteit met voedingsproducten en een goed begrip van trends en innovaties in de voedingssector. Een culinaire achtergrond is een troef, geen vereiste.
- Bovenal ben je een assertieve, dynamische en vindingrijke professional met uitstekende netwerk- en communicatie skills.
- Je hebt een sterk inlevingsvermogen en je bent in staat om vlot contact te leggen met klanten en dit op alle niveaus.
- Je bent overtuigend en getalenteerd in het geven van presentaties en het afsluiten van onderhandelingen.
- Je bent een hands-on en initiatiefvol teamplayer die ook uitblinkt door een sterk zakelijk inzicht, zelfstandigheid en doorzettingsvermogen.
- Je spreekt vloeiend Nederlands, Frans en Engels met kennis van andere talen als een plus.
- In deze buitendienstfunctie opereer je afwisselend vanuit HQ en vanuit jouw home office met frequente verplaatsingen naar klanten over gans België.



### AANBOD

d'Arta Group biedt een aantrekkelijk salarispakket met bedrijfswagen en voordelen op maat van jouw inzet en bijdrage aan de voortdurende groei en ontwikkeling van de onderneming. Je komt terecht in een internationaal, duurzaam, gerenommeerd en financieel sterk bedrijf met een open cultuur en korte communicatielijnen. Je kunt rekenen op aantrekkelijke groei- en loopbaankansen.

### INTERESSE ?

Stuur je sollicitatie met CV naar **Search & Selection** ter attentie van Dhr. Marc Van Beethoven : [m.vanbeethoven@searchselection.com](mailto:m.vanbeethoven@searchselection.com).

*Je kunt ook on-line registreren via [www.searchselection.com](http://www.searchselection.com) en meteen rechtstreeks solliciteren voor deze functie via de referentie : 15335.*

