



SysmaTec®

SysmaTec is een zelfstandige dochter van de **Process-Pack International Group** met hoofdzetel in Duitsland en wereldwijd actief in 32 landen. SysmaTec is een vooraanstaande leverancier van clip-, pers- en verpakmachines, afvulinstallaties, beladingsystemen, bewerkings- en verwerkingsmachines van voornamelijk vleeswaren, die we terugvinden in de voeding verwerkende industrie in België en Luxemburg. Dankzij een intensieve samenwerking met hun partnerbedrijven, kan SysmaTec een breed gamma van machines en hun verbruiksgoederen (clips, folies, (algi)naat) darmen, lussen, netten, kruiden enz.) aanbieden aan zijn klanten én ze professioneel onderhouden door een getraind service team.

Om hun groei te ondersteunen en nieuwe toepassingen in de markt te zetten over **België en Luxemburg**, kijken we vandaag uit naar een :

Accountmanager Vleesverwerkende Industrie

FUNCTIE

Je wordt verantwoordelijk voor de verkoop van machines, apparatuur en toebehoren in voornamelijk de vleesverwerkende industrie in heel België en Luxemburg. Je introduceert nieuwe toepassingen en verwerkingsmethodes die een antwoord bieden op de vraag naar snelheid, duurzaamheid en efficiëntie van het productieproces. Je bezoekt hiervoor bestaande klanten maar boort ook nieuwe markten aan. Jouw kennis van vlees is een onmisbaar element in dit salesverhaal. Je adviseert onze klanten met kennis van zaken over alle mogelijke stappen in het productieproces waarvoor jij oplossingen kan aanbieden zoals roken, rijpen, stomen, tumbelen, drogen, vullen, persen tot en met uitknippen, snijden, afvullen, sluiten en verpakken. Je volgt nieuwe trends op de markt en gaat op zoek naar bijkomende leveranciers om aan klantenvragen te voldoen.

PROFIEL

We kijken uit naar een ervaren accountmanager met kennis van vleestechnologie die zich vlot uitdrukt in het Nederlands, Frans en Engels.

Vlees is jouw passie, je spreekt de taal van onze klanten. Door opleiding of ervaring deed jij kennis op van de productie, verwerking of bereiding van vleeswaren. Het interesseert je om je hierin te blijven verdiepen en marktontwikkelingen op de voet te volgen.

Als accountmanager ben je gericht op het uitbouwen en onderhouden van lange termijnrelaties met klanten. Onze machines en apparatuur zijn investeringsgoederen waarbij het salestraject verschillende fases doorloopt en een aanhoudende opvolging vergt. Jij slaagt erin de aandacht van de klant vast te houden. De verkoop van disposables geeft je de kans tot regelmatig klantencontact. Omdat je werkt op zowel bestaande relaties als prospects, combineer jij hunter en farmer skills.

Je bent in staat zelfstandig te opereren en weet je te organiseren om in heel België en Luxemburg klanten te bezoeken. Je houdt contact met je sales en service collega's en bent sporadisch aanwezig in ons kantoor in Turnhout.

AANBOD

Je komt terecht in een compact hecht team bij een gezonde groeiende speler die kiest voor kwaliteit en vakmanschap. Jij kan mee het verschil maken voor onze klanten. SysmaTec biedt een ruime interne en externe opleiding m.b.t. hun producten en een interessante verloning met een mooi pakket extra legale voordelen.

LAAT ONS WETEN WAT VOOR VLEES JE IN DE KUIP HEBT!

Reageer vandaag nog bij onze partner in Rekrutering & Selectie : Ilse Pierloot bij **Search & Selection**.

Je kan Ilse bereiken met jouw vragen op 0495/33.15.14 of via i.pierloot@searchselection.com. De eerste stap in de selectie is de online registratie van jouw gegevens via www.searchselection.com waar je solliciteert op de vacature bij SysmaTec met ref. nr. 15521

Wij garanderen jou een discrete behandeling van je kandidatuur.

