



KRAUTLI, gevestigd in Groot-Bijgaarden, is een familiebedrijf dat werd opgericht in 1947 en gespecialiseerd is in de import en de distributie van wisselstukken voor de automobiel sector, industriële instrumentatie en mobiliteits- en parkeeroplossingen voor privé-kanten en steden en gemeenten in België. Het bedrijf stelt een 60 tal personeelsleden tewerk en geniet een excellente reputatie in de sector vanwege zijn jarenlange ervaring en klantgerichtheid.

Op korte termijn wenst KRAUTLI zijn team te versterken met een gedreven (m/v):

Account Manager - Parkeeroplossingen

FUNCTIE:

- In deze functie ben je verantwoordelijk voor de verkoop van mobiliteits- en parkeeroplossingen (parkeerautomaten, afsluitpalen, sensoren, ...) voornamelijk aan steden en gemeenten in België.
- Je wordt verantwoordelijk voor het beheer van een klantenportefeuille en ontwikkelt deze verder via prospectie.
- Je weet bij de klanten de beslissingsnemers en de betrokken personen in het aankoopproces te identificeren, te overtuigen van de parkeeroplossingen die KRAUTLI aanbiedt en een lange termijn relatie met de klant op te bouwen.
- In samenwerking met de directie analyseer je de marktsegmenten en bouw je een succesvolle commerciële strategie uit.
- Je staat in voor de opvolging van de verschillende fasen van de projecten en voert ook werfbezoeken uit.
- Je zorgt voor de nodige technische opleiding en ondersteuning bij de klant.
- Je rapporteert aan de directie.

PROFIEL:

- Je genoot een technische/commerciële opleiding of bent gelijkwaardig door ervaring.
- Je kan terugblikken op een succesvolle sales ervaring en beschikt over een uitgesproken klant- en servicegerichte ingesteldheid.
- Je hebt een ervaring met of **affiniteit voor technische producten**, bent bereid je te verdiepen in het productengamma en je technische kennis permanent op peil te houden. Kennis van toegangscontrole vormt een pluspunt.
- Als teamplayer vormen je enthousiasme en constructieve persoonlijkheid de basis voor een vlotte samenwerking. Daarnaast ben je in staat om autonoom te werken en je agenda zelfstandig te organiseren en te plannen.
- Je beschikt over sterk ontwikkelde relationele en communicatieve vaardigheden en bent in staat om technisch-commerciële gesprekken te voeren op verschillende niveaus.
- Je kan je goed uitdrukken in het Frans en het Engels.

AANBOD:

KRAUTLI biedt gemotiveerde kandidaten een aantrekkelijk en marktconform salaris, aangevuld met extralegale voordelen en een bedrijfswagen. Je kan rekenen op een gevarieerde functie in een aangename werksfeer en de mogelijkheid om je talenten verder te ontwikkelen in een groeiende sector.

INTERESSE?

GEINTERESSEERDEN SOLLICITEREN BIJ VOORKEUR ONLINE via deze link:
<https://www.searchselection.com/nl/jobs?sj=5948>

SEARCH & SELECTION garandeert je een discrete en vertrouwelijke behandeling van jouw kandidatuur.

Jouw consultant:
Annemie Meert