

# GECIMA



Notre client, **GECIMA** ([www.gecima.be](http://www.gecima.be)) siège à Wavre, s'est spécialisé depuis plus de 45 ans dans l'hébergement temporaire et provisoire. **GECIMA** maintient une position solide dans le marché des bâtiments modulaires avec une gamme très variée de conteneurs-bureaux, bungalows préfabriqués, unités mobiles de chantier etc. Les solutions 'clef en main' innovantes et durables s'appliquent à un grand nombre de domaines : la construction, l'enseignement, l'industrie, l'administration, les clubs sportifs, le secteur de l'événementiel. **GECIMA** propose toujours la meilleure solution en prenant en considération les normes environnementales ainsi que les exigences spécifiques de ses clients. Avec la réactivité, la flexibilité, le professionnalisme et le savoir-faire de ses équipes, **GECIMA** accepte tous ces défis et continuera à le faire. *Dans le cadre de sa croissance, GECIMA recherche activement un collaborateur (M/F) passionné et dynamique pour assumer la fonction de :*

## Responsable Technico-Commercial Région Wallonne – Bruxelles – Brabant Flamand

### Votre Mission :

- Après une période de formation, vous serez responsable de la gestion et du développement de la base de clients en Belgique.
- En dirigeant une petite équipe (5 personnes) vous assurez l'exécution des projets, le suivi des travaux et les autres aspects opérationnels de l'activité.
- Vous identifiez les opportunités commerciales clés et vous développez des relations directes et solides avec les prospects et les clients.
- Vous êtes la personne de contact centrale pour les clients qui peuvent s'adresser à vous pour des offres et pour une assistance et des conseils en matière de projets ou d'applications spécifiques.
- Vous jouez un rôle-pivot entre le client et les projets sur chantier, ceci inclut la planification, le suivi des commandes, le support technique et logistique, la réception des chantiers.
- Des responsabilités additionnelles comprennent : la préparation des offres complexes et des dossiers d'exécution, les contacts avec les fournisseurs, le suivi et l'élaboration des aspects marketing.
- Vous rapportez directement à la direction de la société.

### Votre Profil :

- Vous avez un niveau d'études supérieures Bachelor ou Master, ou équivalent par expérience.
- Nous cherchons un professionnel à la forte personnalité, qui possède une expérience réussie dans une fonction de chargé d'affaires ou en tant que responsable technico-commercial dans la vente industrielle et B2B de projets ou de solutions techniques. De l'expérience dans le domaine de la construction est un atout.
- Vous êtes un fin négociateur qui est capable d'écouter, d'analyser, de proposer et de convertir.
- Vous avez la mentalité d'un organisateur pro-actif et vous arrivez à vous mettre des priorités et objectifs clairs.
- Vous êtes dynamique et entreprenant. Vous avez un sens inné de l'indépendance et de la responsabilité.
- Vous parlez couramment le français et le néerlandais et vous avez une expérience approfondie de l'utilisation des outils informatiques. Une expérience dans les programmes propres à la réalisation de projets de la construction (AutoCAD etc.) est un atout, mais pas une exigence.

### Offre :

- **GECIMA** vous propose une formation complète et une fonction stimulante et variée dans un environnement de travail captivant et enrichissant qui laisse de la place à l'initiative et au développement personnel.
- Nous recherchons des candidats sérieux et ambitieux, capables d'apporter une contribution fondamentale au succès commercial de l'entreprise.
- Vous pouvez compter sur un salaire attractif avec voiture de société et des opportunités de carrière attrayantes à long terme.

### Intéressé ?

Envoyez votre lettre de candidature et CV à **Search & Selection**, à l'attention de M. Marc Van Beethoven. E-mail : [m.vanbeethoven@searchselection.com](mailto:m.vanbeethoven@searchselection.com). Les entretiens seront organisés dans nos bureaux à Bruxelles.