



Onze opdrachtgever, **Safic-Alcan Nocarbo** maakt deel uit van de **Safic-Alcan Groep** en is een middelgrote, ambitieuze handelsonderneming gespecialiseerd in de productie en wereldwijde marketing, verkoop en distributie van grondstoffen en halffabrikaten aan industriële eindverbruikers in uiteenlopende marktsegmenten zoals o.m. : verf & drukinkten, bouwchemie, industriële kunststoffen & plastics, vloerbedekking & textiel, kleefstoffen, waterbehandeling, life sciences etc. Niet alleen met de vertegenwoordiging van vooraanstaande producenten maar tevens met de ontwikkeling en verkoop van eigen merken heeft **Safic-Alcan Nocarbo** een belangrijke marktpositie verworven.

In het kader van de voortdurende uitbreiding van de activiteiten binnen het segment industriële kunststoffen en aanverwante industrieën, is **Safic-Alcan Nocarbo**, voor de verkoopdivisie in België (Londerzeel), op zoek naar een ervaren en gedreven (M/V) :

Sales Engineer België

Speciality Chemicals

UW FUNCTIE

- Na een inwerk- en opleidingsperiode ben je verantwoordelijk voor de verkoop van een breed assortiment industriële grondstoffen aan industriële eindgebruikers in België en Luxemburg.
- Vragen van de klant vertaal je in deskundig advies waarbij jouw kennis van chemie het commerciële traject ondersteunt.
- Je werkt nauw samen met verschillende internationale fabrikanten en met een gespecialiseerde binnendienst waarmee je als team de commerciële doelstellingen realiseert.
- Je bent voortdurend op zoek naar nieuwe commerciële opportuniteiten via doelgerichte prospectie, marktanalyse en networking.
- Je volgt markt- en productontwikkelingen op de voet en je communiceert frequent met mensen van verschillende disciplines.
- Je staat in voor het versterken en ontwikkelen van hechte en succesvolle lange-termijn-relaties met klanten en afnemers.
- Je rapporteert rechtstreeks aan de Senior Sales Engineer en aan de Benelux Sales Director.

UW PROFIEL

- Voor deze uitdagende en afwisselende speerpuntfunctie kijken we uit naar kandidaten met een hogere scheikundige opleiding of een gelijkwaardige, on-the-job verworven, toepassingsgerichte kennis van grondstoffen.
- Je kunt reeds terugblikken op een succesvolle en relevante technisch-commerciële ervaring in het commercialiseren van gespecialiseerde grondstoffen aan industriële afnemers in meerdere marktsegmenten.
- Bovenop een pro-actieve en resultaatgerichte ingesteldheid getuig je van daadkracht, initiatief, toewijding, flexibiliteit en betrouwbaarheid.
- Je bent een overtuigend en representatief onderhandelaar met commercieel inzicht, lef en overtuigingskracht.
- Je bent een doorzetter met een sterk inlevingsvermogen en een echte winnersmentaliteit.
- Voor deze functie is een vlotte en parate (mondelinge en schriftelijke) talenkennis Nederlands, Frans en Engels een vereiste.



INTERESSE ?

Stuur je gemotiveerde sollicitatiebrief met CV t.a.v. Marc Van Beethoven, Search & Selection, Amerikalei 213, 2000 Antwerpen.

E-mail : m.vanbeethoven@searchselection.com

U vindt tevens een profielbeschrijving van deze functie op <http://www.searchselection.com>. Een ernstige en discrete behandeling van iedere kandidatuur is gewaarborgd.

AANBOD

Safic-Alcan Nocarbo biedt een uitdagende commerciële functie in een dynamische en professionele werkomgeving. Je kunt rekenen op een aantrekkelijk salaris met extralegale voordelen en bedrijfswagen.

