



Onze opdrachtgever, **NLT-Pivaco Group** in Temse, is de marktleider en expert in het ontwerpen, bouwen en plaatsen van industrieel roestvaststalen leidingwerk, constructies en proces-installaties met een ijzersterke reputatie op zowel de Belgische als de Nederlandse markt. Toonaangevende klanten en opdrachtgevers in diverse sectoren (Chemicals, Food & Beverage, Oil & Gas, Pharmaceuticals, Breweries, Energy & Environment, Bioindustry) kunnen bij **NLT-Pivaco Group** terecht voor volledige turn-key projecten waarbij deskundige specialisten het project in handen nemen vanaf de ontwerpfase tot en met de volledige oplevering van de installatie inclusief automatisering. Bij **NLT-Pivaco Group** maken de mensen het bedrijf tot wat het vandaag is. Elke medewerker is een unieke en onmisbare schakel in de bedrijfsketting. Vandaag garanderen een 100-tal medewerkers verspreid over Vlaanderen een vlekkeloze projectbegeleiding, onderhoud, service en ondersteuning.

Ter versterking en uitbreiding van het Commercieel Team, is **NLT-Pivaco Group** vandaag op zoek naar een ervaren, gedreven en professioneel (M/V) :

ACCOUNT MANAGER INDUSTRIAL SOLUTIONS

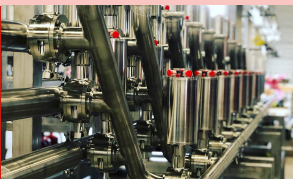
RVS Piping Projects

FUNCTIE

- Je wordt verantwoordelijk voor het onderhouden en verder uitbouwen van een mooie bestaande klantenportefeuille met focus op Vlaanderen.
- Klanten bevinden zich in diverse industrieën waar Fluid handling aan de orde is.
- In de uitbouw van LT relaties met de klanten streef je ernaar de engineeringpartner te worden voor al hun RVS Piping.
- Jij bevraagt actief de behoeften van de klant, analyseert zijn proces installaties en formuleert oplossingen in de vorm van projectvoorstellen.
- Je werkt intern samen met o.m. studie bureau en projectleiding. Jij bewaakt het commerciële traject en verzekert de efficiënte opvolging tot oplevering.
- Je blijft op de hoogte van de markt- en technologische ontwikkelingen en je werkt pro-actief mee aan het detecteren van nieuwe opportuniteiten.
- Je rapporteert rechtstreeks aan de directie.

PROFIEL

- We kijken uit naar kandidaten met een ruime, degelijke technische kennis door studie of ervaring.
- Je combineert dit met een succesvolle ervaring in het commercialiseren en managen van grotere industriële projecten (+/- 1M€).
- Je deed deze ervaring bij voorkeur op in de verkoop van maatwerkoplossingen in volgende relevante sectoren: food & beverage, chemie, pharma, ed. .
- Je beschikt over een goed ruimtelijk inzicht en probleemoplossend vermogen.
- Je bent een resultaatgericht onderhandelaar én een uitstekend technisch adviseur.
- Je bent ondernemend en proactief. Je werkt methodisch en efficiënt.
- Je bent een ervaren MS Office gebruiker en je communiceert vlot in het Nederlands en het Engels met kennis van Frans als een bijkomend voordeel.



INTERESSE ?

Stuur je gemotiveerde sollicitatiebrief met CV t.a.v. Mevr. Ilse Pierloot, Search & Selection, Amerikalei 213, 2000 Antwerpen. E-mail : i.pierloot@searchselection.com

AANBOD

NLT-Pivaco Group staat voor een dynamische en succesvolle organisatie met aandacht voor geëngageerde en tevreden medewerkers binnen een stimulerende en motiverende bedrijfscultuur. Geschikte kandidaten mogen uitkijken naar een afwisselende job met leer- en doorgroeimogelijkheden bovenop een competitief salarispakket met bedrijfswagen.

Je kunt ook op www.searchselection.com rechtstreeks solliciteren voor deze vacature met referentienummer : 12214.

