



Onze opdrachtgever, **Procopi** maakt deel uit van de Oostenrijkse **BWT Group** (Best Water Technology), wereldwijd actief en toonaangevend specialist in professionele en hoogtechnologische installaties, producten en oplossingen voor waterbehandeling. **Procopi** (met hoofdzetel in Frankrijk) is een leidend-gevend fabrikant en gespecialiseerd toeleverancier van een breed gamma producten, toestellen en oplossingen voor zwembaden, whirlpools en spa's. Denk daarbij aan pomp- en filtertechniek, verwarmingssystemen, waterbehandeling, liners, covers, onderhoudsproducten, waterdichting, warmtepompen, accessoires en volledig afgewerkte zwem- en bubbelbaden en wellnessvoorzieningen. Naast 3 productievevestigingen, 4 logistieke units en R&D- en design centra in Frankrijk is de onderneming internationaal actief met verkoopskantoren in Europa, Indië en de Caraïben. **Procopi** richt zich niet alleen tot gespecialiseerde verdelers en de vakhandel, maar tevens tot professionele tuinaanleggers, zwembadbouwers en installateurs. **Procopi Benelux** is vandaag gevestigd in Jupille (Luik) en zal eind 2021 tevens verkoops-, support- en service-activiteiten ontplooiën en uitbouwen vanuit gloednieuwe kantoren in Zele (Oost-Vlaanderen).

Ter versterking van het Benelux Sales team, zijn wij vandaag op zoek naar een ervaren en gemotiveerd :

Sales Representative Pool Equipment Oost- & West-Vlaanderen

FUNCTIE

- Na een grondige opleidingsperiode (o.m. in Frankrijk) ben je verantwoordelijk voor de marktontwikkeling en de uitbouw van de verkoopsactiviteiten in de regio.
- In deze autonome functie sta je in voor de commercialisering van het uitgebreide verkoopprogramma bij gespecialiseerde verdelers en bij zwembadbouwers, tuinaanleggers, plaatsers en installateurs.
- Klanten en prospecten kunnen bij je terecht voor professioneel advies, productinformatie en offertestelling.
- Je werkt daarvoor nauw samen met een deskundig Benelux backoffice team en met productspecialisten in de verschillende productievestigingen.
- In deze pioniersfunctie ligt de klemtoon op new business development en op verwerving en uitbreiding van het marktaandeel via het opzetten en versterken van succesvolle samenwerkingsrelaties met distributie, vakhandel en plaatsers.
- Je volgt nieuwe markt- en product-ontwikkelingen nauwlettend op.
- In rechtstreeks overleg met het Benelux management bepaal je de commerciële targets, prijszetting en marktstrategie.
- Op termijn biedt deze functie groeimogelijkheden naar een meer sturende en beleidsbepalende commerciële verantwoordelijkheid.

PROFIEL

- Kandidaten voor deze dynamische commerciële functie hebben een aantoonbare succesvolle ervaring in de verkoop van producten, oplossingen of systemen aan vergelijkbare distributiekanaal en professionele markten, in het bijzonder tuinhandel en tuinaanleg.
- Kennis van zwembadtechniek is een voordeel, geen absolute vereiste.
- In elk geval ben je sterk in solution-selling en in het adviseren en overtuigen van klanten op basis van jouw technische kennis en expertise.
- Je bent een gedreven en initiatiefvol netwerker met commercieel inzicht, wilskracht en uitstraling.
- Een uitgesproken professionele maturiteit maakt je resultaatgericht, efficiënt en zelfstandig.
- Je bent doelgericht, toegewijd en ambitieus.
- Een sterke drive en inzet combineer je met een uitstekende planning en organisatie.
- Je communiceert en rapporteert vlot, helder en correct in het Nederlands en liefst ook het Frans.
- Je woont bij voorkeur vrij centraal in Oost- en West-Vlaanderen.



INTERESSE ?

Stuur je gemotiveerde sollicitatiebrief met CV t.a.v.
Marc Van Beethoven, Search & Selection, Amerikalei
213, 2000 Antwerpen.

E-mail : m.vanbeethoven@searchselection.com

Je vindt tevens een profielbeschrijving van deze functie op
<http://www.searchselection.com>. Een ernstige en discrete
behandeling van iedere kandidatuur is gewaarborgd.



AANBOD

BWT - Procopi is een succesvolle, vooruitstrevende en innovatieve groep met volop ruimte en perspectieven voor talentvolle uitblinkers. In deze boeiende speerpunt-functie werk je rechtstreeks voor een toonaangevend en gereputeerd fabrikant en marktleider. Je kunt rekenen op een gemotiveerd salaris met bedrijfswagen bovenop interessante opleidings- en doorgroeimogelijkheden.

