



Onze opdrachtgever, **SealEco NV** is een afdeling van het Zweedse **SealEco AB** dat deel uitmaakt van de **Nordic Waterproofing Group AB**, één van Europa's leidinggevende producenten van waterdichtingsmembranen voor private, publieke en commerciële gebouwen en constructies. **SealEco NV**, met hoofdkantoor te **Brecht** en verkoopsafdelingen te **Laakdal** en **Brecht**, is gespecialiseerd in het ontwikkelen, produceren en verdelen van vooruitstrevende gebouwschil-oplossingen op basis van **EPDM rubber**. **SealEco** biedt innovatieve en milieuvriendelijke lucht-, geluid- en waterafdichtingsproducten en -systemen die energie besparen en bovendien de duurzaamheid van gebouwen en andere constructies bevorderen. Met een breed gamma membranen en systemen richt **SealEco** zich op uiteenlopende toepassingen waaronder : de waterdichting van platte en lichthellende daken, het lucht- en waterdicht afwerken van gevels en het afdichten van ondergrondse constructies en funderingen. Ook ontwikkelt **SealEco** gespecialiseerde geomembranen voor waterbekkens en stortplaatsen.

Ter versterking van het commercieel team voor de Belux markt kijkt **SealEco NV** vandaag uit naar een gedreven :

Account Manager

Waterproofing Solutions

Antwerpen - Limburg - Luik

FUNCTIE

- In jouw regio word je het commerciële aanspreekpunt voor de drie productgroepen: dak- gevel- en bodemoplossingen.
- Je volgt bestaande klantenrelaties op en ontwikkelt jouw sector door actieve prospectie in zowel de renovatie als nieuwbouw-markt. • Je staat de gespecialiseerde vakhandels bij in de distributie en verkoop aan de professionele verwerkers/ plaatsers. • Je geeft technisch advies aan dakdekkers en aannemers i.v.m. een goede voorbereiding van de ondergrond, een correcte plaatsing en verwerking van de rubberfolies. • Ook bezoek je gespecialiseerde raamfabrikanten en -plaatsers voor de verkoop van slabben voor vochtwering. • Je staat borg voor een correcte prijszetting, bewaking van marges en het behalen van targets. • Je werkt nauw samen met je collega's van de binnendienst en technische afdeling in opvolging van aanbestedingen en voor de opmaak van offertes. • Je rapporteert rechtstreeks aan de Sales Manager.

PROFIEL

- Voor deze functie beschik je over voldoende technisch en bouwkundig inzicht om onze professionele klanten een helder advies te geven en een geschikte oplossing aan te bieden. • Je overtuigt door kennis, inzicht en een flinke dosis gezond verstand. • Je weet klanten aan je te binden voor de lange termijn. • Je bent leergierig en volgt nieuwe ontwikkelingen in de markt om je kennis te verruimen. • Je schrikt er niet van terug om bij onze verdelers regelmatig een productvoorstelling te geven aan een geïnteresseerde groep klanten. • Je rapporteert rechtstreeks en via input in ons CRM-systeem aan de Sales Manager. • Je kunt vlot werken met MS Office en je bent nauwgezet en efficiënt in je administratie. • Je communiceert vlot in het Nederlands met een praktische kennis Frans als een bijkomende troef.



INTERESSE ?

Stuur je gemotiveerde sollicitatiebrief met CV t.a.v.
Mevr. Ilse Pierloot, Search & Selection, Amerikalei 213,
2000 Antwerpen.

E-mail : i.pierloot@searchselection.com

Je vindt tevens een profielbeschrijving van deze functie op <http://www.searchselection.com>. Een ernstige en discrete behandeling van iedere kandidatuur is gewaarborgd.

AANBOD

Bij **SealEco** kom je deel uitmaken van een sterke, financieel gezonde groep en producent van hoogwaardige oplossingen voor waterdichting. Voor jouw inzet word je beloond met een degelijk salaris aangevuld met tal van extra legale voordelen zoals o.a. een wagen, een aantrekkelijk bonussysteem...

