



Delta NEU ontwerpt, produceert, plaatst en verkoopt oplossingen en apparatuur voor **industriële luchtbehandeling: ventilatie, afzuiging, ontstopping, luchtkoeling, filtratie en pneumatisch afvaltransport**. Hun trouwe cliënteel rekt op de activiteiten van Delta EU voor het verbeteren van de arbeidsomstandigheden van hun personeel, het verhogen van hun productiviteit en het beschermen van het milieu.

Opgericht in 1974 maken ze deel uit van Neu-JKF, de industriële tak van de SFPI holding (www.sfpi-group.com) met wereldwijd meer dan 4000 medewerkers. Het hoofdkantoor is gevestigd in Frankrijk en heeft een uitvalsbasis voor Benelux in Mechelen. Surf voor meer info naar: www.delta-neu.be

Om Delta NEU Nederland te ondersteunen, kijken wij momenteel in de regio Noord-Brabant uit naar een technisch-commercieel gedreven collega voor het bewerken van de Nederlandse markt. Kom jij ons team versterken als:

Sales Engineer

Luchtbehandeling

FUNCTIE

- Prospecteren en commercieel verder ontwikkelen van een bestaande klantenportefeuille in de regio Zuid-Nederland.
- Actief bezoeken van productiebedrijven, werkplaatsen, industriële sites in open lucht, opslagplaatsen enz. in diverse sectoren (agro, food, chemie, afvalrecycling, papierkarton, enz.)
- Analyseren van de klantenbehoefte, gegevens verzamelen en/of metingen uitvoeren. Het verstrekken van technisch advies m.b.t. ventilatie, ontstopping, filtering, afvoeren van afval/damp/warmte, enz.
- Het op maat voorstellen van een totaaloplossing die voldoet aan de geldende veiligheids- en milieuvorschriften (emissie, uitstoot, ATEX, enz)
- Berekenen van capaciteit, uitwerken van een ontwerp (productkeuze), calculeren, offrenen.
- Opvolgen van de uitgebrachte offerte, specificaties van de installatie met de klant opstellen en vastleggen in een order.
- Overdracht van gegevens aan de projectafdeling. Als accountmanager sta je mee borg voor een vlotte inbedrijfsstelling en oplevering.

PROFIEL

- Jij beschikt over een technische opleiding (bij voorkeur) in elektromechanica en een goed begrip van industriële processen.
- Je combineert dat met commercieel talent. Een technisch-commerciële aanloopervaring binnen de industrie is een voordeel.
- Je beschikt hoe dan ook over een ruim technisch inzicht en interesse om met onze klanten in gesprek te gaan over hun (productie)proces met het oog op een maatwerk advies voor hun luchttechnische vraagstukken.
- Je bent in staat om zeer autonoom van thuis uit te werken op de Nederlandse markt, ondersteund door het BNL-team vanuit Mechelen (B).
- Om goed te functioneren is naast Nederlands een actieve kennis van Engels vereist.
- Delta NEU voorziet een aangepast opleidingstraject rond de apparatuur, hun oplossingen, berekeningsprogramma's, enz. in het door de industrie erkend opleidingscentrum in Lille (FR.).

INTERESSE ?

Reageer via onze website www.searchselection.com klik door naar 'jobzoeker' met referentie 13632. Voor bijkomende informatie kan u contact opnemen met Ilse Pierloot via: i.pierloot@searchselection.com of 0032/495/33.15.14.



AANBOD

Je komt terecht bij een stabiele werkgever en een autoriteit in zijn vakgebied. Je krijgt met deze rol de kans om de toon te zetten op de Nederlandse markt met mooie groeiperspectieven op middellange termijn. Als beloning voor jouw inzet en resultaten mag je rekenen op een marktconform salaris en extra legale voordelen met onder meer een aantrekkelijk commissiesysteem en een firmawagen.

